

## BAB VI

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

Berdasarkan pembahasan hasil penelitian yang telah dilakukan terkait dengan pengaruh pengetahuan anggota, margin dan promosi terhadap keputusan anggota untuk memilih pembiayaan *ijarah muntahiya' bit tamlik* (IMBT) di BTM Surya Madinah Tulungagung. Maka dapat ditarik beberapa kesimpulan sebagai berikut:

1. Pengetahuan anggota memberikan pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan anggota dalam memilih pembiayaan *ijarah muntahiya' bit tamlik* (IMBT) di BTM Surya Madinah Tulungagung.
2. Margin memberikan pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan anggota dalam memilih pembiayaan *ijarah muntahiya' bit tamlik* (IMBT) di BTM Surya Madinah Tulungagung.
3. Promosi memberikan pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan anggota dalam memilih pembiayaan *ijarah muntahiya' bit tamlik* (IMBT) di BTM Surya Madinah Tulungagung.
4. Variabel pengetahuan anggota, variabel margin dan variabel promosi secara bersama-sama memberikan pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan anggota memilih pembiayaan *ijarah muntahiya' bit tamlik* (IMBT) di BTM Surya Madinah Tulungagung.

## B. Saran

Berdasarkan pembahasan-pembahasan yang telah diuraikan dalam penelitian ini, peneliti memberikan saran yang mungkin dapat bermanfaat untuk diperhatikan.

### 1. Bagi BTM Surya Madinah Tulungagung

Dengan adanya penelitian ini, diharapkan BTM Surya Madinah Tulungagung lebih meningkatkan pemahaman terkait dengan produk-produk yang ada di BTM kepada calon anggota atau nasabah antara lain dengan cara meningkatkan strategi pemasaran yang optimal sehingga calon nasabah akan tertarik untuk memilih produk-produk yang ada di tawarkan oleh pihak BTM yang pada akhirnya anggota atau nasabah dapat bertambah serta profitabilitas BTM Surya Madinah tersebut akan meningkat.

Selain itu melihat praktek yang terjadi dalam alur skema pembiayaan IMBT di BTM Surya Madinah, maka penulis menyarankan jika sebaiknya akad yang digunakan adalah akad *Murabahah* karena alur pembiayaan yang dilakukan lebih condong atau sama dengan akad *Murabahah*.

### 2. Bagi Akademik

Semoga penelitian ini dapat dijadikan bahan referensi dan dokumentasi sebagai bahan acuan dalam penelitian yang akan datang selain jurnal dan buku yang sudah ada serta dapat dijadikan sebagai

tambahan perbendaharaan perpustakaan khususnya dalam kajian ilmu manajemen sumber daya manusia.

### 3. Bagi Penelitian Mendatang

Bagi penelitian yang akan datang, apabila akan melakukan penelitian yang akan datang dapat memperkaya variabel seperti halnya pengetahuan anggota, margin dan promosi dan faktor-faktor lain yang mempengaruhi keputusan anggota atau nasabah agar penelitian semakin lebih beragam. Selain itu, penelitian ini hanya mengambil sampel di satu tempat yakni di BTM Surya Madinah Tulungagung, oleh karenanya diharapkan penelitian ke depan dapat menambah sampel-sampel lain.